

Република Србија
РЕПУБЛИЧКИ ХИДРОМЕТЕОРОЛОШКИ ЗАВОД
ул. Кнеза Вишеслава бр. 66, 11030 Београд
Евиденциони број: 404-21/17-9
Датум: 02. 03. 2017.

ОДГОВОРИ НА ПОСТАВЉЕНА ПИТАЊА ПОНУЂАЧА И ДОПУНА
КОНКУРСНЕ ДОКУМЕНТАЦИЈЕ ЗА ЈАВНУ НАБАВКУ У ОТВОРЕНОМ
ПОСТУПКУ БР. 09/17 - ПОСРЕДОВАЊЕ ПРИ КУПОВИНИ АВИО КАРАТА
И РЕЗЕРВАЦИЈИ СМЕШТАЈА ЗА СЛУЖБЕНА ПУТОВАЊА У ЗЕМЉИ И
ИНОСТРАНСТВУ, ОБЛИКОВАНА У ДВЕ ПАРТИЈЕ ТАКО ДА СВАКА
ПАРТИЈА МОЖЕ ДА СЕ УГОВАРА ЗАСЕБНО

За јавну набавку у отвореном поступку бр. 09/17 – Посредовање при куповини авио карата и резервацији смештаја за службена путовања у земљи и иностранству, обликована у две партије тако да свака партија може да се уговара засебно, постављена су следећа питања понуђача:

Питање 1:

“Захтевате да понуђач мора бити члан Националне асоцијације туристичких агенција – YUTA, па бисмо желели да Вам скренемо пажњу да је чланство у овом удружењу добровољно и није обавеза да агенција буде чланица овог удружења. Сходно наведеном, молимо Вас да избришете овај додатни услов”

Одговор 1:

Иако је чланство у наведеном удружењу “добровољно”, наведени захтев остаје као додатни услов наручиоца, као доказ стандарда и квалитета у пружању предметних услуга.

Додатни услов наручиоца да понуђач буде члан Националне асоцијације туристичких агенција YUTA, је одређен у складу са чл. 76. Закона о јавним набавкама (Сл. гласник РС бр.124/2012, 14/2015 и 68/2015), а у циљу што успешније реализације предмета јавне набавке, односно неопходности да се закључи уговор са понуђачем чији је квалитет услуга на вишем (по могућности највишем) нивоу. Висок квалитет услуга је потребан из разлога што наручилац по природи посла који обавља, у непрекидном контакту са међународним организацијама на много дестинација широм света.

Уколико понуђач није члан ове асоцијације може поднети заједничку понуду са другим понуђачем који је члан (заједничка понуда), а у складу са захтевима из конкурсне документације наручиоца.

Питање 2:

“„Уколико две или више понуда имају и исти рок плаћања, уговор ће бити додељен оном понуђачу који је понудио **дужи рок важења понуде**.“ Замолили бисмо Вас да нам дефинишете најдужи рок важења понуде или елиминишете овај критеријум да се не би десило да агенције нуде рокове попут милион дана и сличне нереалне рокове”

Одговор 2:

Рок важења понуде дефинисан је у тачки 9. на страни 17 конкурсне документације и представља један од резервних критеријума уколико две или више понуда имају исту понуђену цену. Рок важења понуда се наводи у данима (целим бројевима, без децимала, формула и сл., уз максимално ограничење од 365 дана). Рокови који нису дати у складу са захтевом наручиоца биће неприхватљиви и таква понуда се неће узимати у даљи ток разматрања.

Питање 3:

„Уколико две или више понуда имају и исти рок важења понуде, уговор ће бити додељен оном понуђачу који је понудио **краћи рок извршења**.“ С обзиром да у Обрасцу 1 на страни 27. стоји да се рок извршења изражава у часовима, претпостављамо да је 1h најкраћи рок за извршење?”

Одговор 3:

Као и код рока важења понуда, рок извршења представља један од резервних критеријума. Понуђачи су у обавези да искажу рок извршења у целим часовима (цели бројеви, без децимала, формула и сл.), с тим што је максимални рок извршења према захтеву наручиоца из конкурсне документације 48 сати. Није дозвољено да се рок извршења наводи у секундама, милисекундама и сл., већ искључиво у часовима.

Понуђачи су у обавези да реално сагледају све дате опције у вази са роковима, јер ће наручилац приликом реализације уговора захтевати да се строго поштују уговорени рокови. Уколико изабрани понуђач, приликом реализације уговора, не поштује дате рокове у понуди, наручилац ће имати право на раскид уговора уз наплату траженог финансијског средства обезбеђења. Стога је битно да понуђачи објективно сагледају своје могућности и да у понуди дају реалне рокове које ће приликом реализације моћи да испоштују. Што се тиче наручиоца, најмањи прихватљив рок извршења може бити 1 сат, уколико понуђач има капацитет и могућност да такав рок и испуни приликом реализације уговора.

Питање 4:

“Замолили бисмо за информације колики је планирани буџет за партију 1 и колики за партију 2 с'обзиром да је потребно доставити банкарске гаранције у износу од 3% уговора по партији. Информације су неопходне како би потенцијални понуђачи могли да одлуче да ли ће учествовати у предметној јавној набавци”

Одговор 4:

Планирани износ финансијских средстава за Партију 1 је 3.500.000 динара без ПДВ-а, а за Партију 2 је 1.308.333 динара без ПДВ-а.

ДОПУНА КОНКУРСНЕ ДОКУМЕНТАЦИЈЕ:

На страни 21 конкурсне документације, у тачки 17. (врста критеријума за доделу уговора...), после последњег пасуса додаје се следећи пасус са текстом:

“Уколико две или више понуда имају и исти рок извршења, уговор ће бити додељен понуђачу који је у 2016. години имао већи пословни приход. Уколико је потребно, наручилац ће од понуђача захтевати да доставе доказ о траженом пословном приходу у 2016. години (бонитет или биланс стања и биланс успеха).”

за Комисију за јавну набавку

Мирјана Кокотовић